



Der Erfolg von Bisley beruht auf beständigen Beziehungen, der neuesten Technologie und den besten Mitarbeitern. Wir sind ein international führender und erfolgreicher Markenhersteller für vielfältige und designorientierte Einrichtungslösungen im professionellen und Home Office Bereich. Mit unseren innovativen und zukunftsweisenden Designs gehören wir zu den Marktführern für Aufbewahrung, Tischsysteme und Sitzlösungen.

Zur Verstärkung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als zuverlässigen und vertriebsorientierten

## **Marketing & Internal Sales Manager (w/m/d)** **Marketing/Verkauf/Vertriebsinnendienst/Kundenmanagement**

gerne mit Marketingerfahrung; aber auch Newcomer sind willkommen, die uns und unsere Kunden Dank ihrem erhöhten, engagierten Einsatz im Tagesgeschäft unterstützen. Wir suchen kreative Köpfe, die eigene Ideen miteinbringen, Spaß an der Arbeit und im Umgang mit Menschen haben. Gestalten Sie mit uns die Zukunft von Bisley!

### **DAS ERWARTET SIE**

Sie erwartet eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit interessanten Gestaltungsmöglichkeiten und Aufstiegschancen in einem international erfolgreichen, stabilen und zukunftsorientierten Unternehmen.

### **IHRE AUFGABEN**

Nach gründlicher Einarbeitung verantworten Sie im Marketing- und Sales Management Strategien und Planungen für das erfolgreiche Umsetzen unserer Vertriebs- und Marketingziele. Über die Gestaltung von Verkaufsunterlagen, die Kontrolle von PR & Corporate Design bis hin zu Webshop- und Social-Media-Pflege - Sie koordinieren die Produktvermarktung aktueller und neuer innovativer Produkte und sind dadurch im Bereich Produktmanagement und Einkauf proaktiv an der Gestaltung und finalen Umsetzung beteiligt. Neben der Erfolgskontrolle Ihrer Marketingstrategien sind Sie Teil des Marketing- und Vertriebsteams, das im Bereich Verkauf eine optimale Positionierung am Markt realisiert. Dazu gehört auch die aktive Produktberatung und Anfragenverarbeitung mit den dazugehörigen Kalkulationen und Angebotserstellungen.

### **IHR PROFIL**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder auch sehr gerne grafikorientierte Ausbildung
- Erste Berufserfahrung von Vorteil, jedoch nicht zwingend
- Gute IT und MS-Office Kenntnisse sowie Grafikprogramme wie Adobe, Affinity
- Großes Interesse und Spaß im Bereich Marketing und/oder Verkauf
- Teamfähigkeit, Loyalität, Zuverlässigkeit, Flexibilität und Organisationstalent
- Hohes Interesse an selbständiger, strukturierter, zielorientierter Arbeitsweise
- Sie wohnen im Großraum Düsseldorf/ Neuss/ Mönchengladbach/ Krefeld

### **WIR BIETEN**

- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ein Unternehmen mit flachen Hierarchien und hohen Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Regelmäßige interne und externe Schulungen
- Aufstiegsmöglichkeiten im Team
- Karriereunterstützung durch Beteiligung oder Übernahme von Weiterbildungskosten
- Teamgeist und persönliche Atmosphäre
- Regelmäßigen Teamevents
- Kostenloses Obst und Kaffee
- Küchennutzung
- Ergonomische und moderne Arbeitsplätze
- Kostenlose Parkplätze
- Gute Verkehrsanbindung (Bus & Bahn)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Leistungsorientiertes Gehalt mit Umsatzbeteiligung
- Gleitzeit- und Mobile-Office-Regelung
- Sachwertbezüge von min. 660 €/ Netto im Jahr
- 30 Tage Jahresurlaub
- Willkommensbonus

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Zeugnisse und frühestem Eintrittstermin an untenstehende E-Mail-Adresse.

**Bitte beachten Sie, dass nur vollständige Bewerbungen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Angabe zum Gehaltswunsch berücksichtigt werden.**

Kontaktadresse:  
bewerbung@bisley.de  
Bisley GmbH, Wiesenstraße 70 A3, 40549 Düsseldorf